

ABPSトップセミナー  
セミナー スケジュール

月	タイプ	テーマ	講師	内容
10/27/09	経営者フォーラム	心の経営—12年間—アメリカ松下電器会長兼CEO 及び関係会社の社長を勤めて”	岩谷英昭 (明治学院大学講師、中国の東北財形大学講師、元アメリカ松下電器会長兼CEO)	アメリカ松下電器会長兼CEO 及び関係会社の社長を勤めた経験に基づく経営論
10/27/09	経営者フォーラム	経営者のための業績改善の秘訣	廣川謙一 (Lounsbury Associates LLC, Managing Director, 元三菱重工、McKinsey & Company, GE/GE Capital, Managing Director)	今すぐ業績改善に繋がる秘訣はないのかに迫るコンサルタントのアイデア
11/17/09	経営者フォーラム	異文化社会での経営改善の進め方	鈴木一広 (KT Net LLC代表, 元デンソー米国副社長、アスモ米国社長)	アメリカ人従業員が多かったデンソーの経営に携わった経験に基づく実践的な話シートヨタのTPS方式に関する話し
11/17/09	経営者フォーラム	米国での企業買収、合併、提携を如何に成功させるか	岩谷英昭 広川謙一 (Lounsbury Associates LLC, Managing Director, 元三菱重工、McKinsey & Company, GE/GE Capital, Managing Director) 渡辺泰秀 (長島・大野・常松法律事務所パートナー)	米国の中での企業の買収、合併、提携は難しい。如何に、この買収、合併、提携を成功させるか、或いは失敗を避けるかの会社側とコンサルタント側からの実践的なアドバイス
12/15/09	実務担当者向け セミナー(ワークショップ)	販売促進の鍵になる ウェブマーケティング	山田 恵 (Nimbus Works LLCディレクター) 藤崎仁美 (Mirai IT Solution, Inc.代表)	広大な米国の中で如何に消費者にアクセスできるかは、ビジネスの成功の鍵、ウェブマーケティングの実践的なアドバイス
12/15/09	実務担当者向け セミナー(ワークショップ)	ITにおけるセキュリティの問題	藤崎仁美 (Mirai IT Solution, Inc.代表)	IT環境の中でセキュリティーの問題をどのように解決するか

Jan/2010	経営者フォーラム	業績向上につながる アメリカ人トップエグ ゼクティブ獲得の秘 訣	小林 昇 (Nosal Partners LLCマ ネージング パートナー)	米国でのアメリカ人の人材採 用戦略、および候補者の心 得についてのアドバイス
Jan/2010	経営者フォーラム	米国における日系企 業の人事を如何に成 功させるか	多賀利明 (日米経営センター所長、元 ペンシルバニア大学ウヲート ン校教授) 菅野洋子 (元Deloitte & Toucheの 人事コンサルタント)	米国における日系企業の中 でアメリカ人の経営者、従業 員に如何にやる気を起こさせ るかは、日系企業の死活問 題であり、その実践的なアド バイス
Feb/2010	経営者フォーラム	「米国における経営 の要諦」ー イオン初代駐米代 表の経験からー	磯貝正治 (元イオン(株)取締役初代駐 米代表)	タルボット社をイオングルー プに迎え、同社のNYSEへの 上場、その後の発展に参画、 その経験に基づく見解
Feb/2010	経営者フォーラム	チャレンジングな世 の中で経営者は何を すべきか	宮本公明 (Quest International LLC 社長、CMC-Certified Management Consultant)	現在、構想を作成中
Mar/2010	実務担当者向け セミナー	マーケティング、販 売戦略	中西由紀 (Aruma Inc. 社長)	米国におけるマーケティン グ、販売戦略の重要性を知 り、如何に成功させるかにつ いての実践的なアドバイス
Mar/2010	実務担当者向け セミナー	Cause Marketing	日野紀子 (NY de Volunteerエグゼ キュティブ ディレクター) 信本 (ASPIRE Intelligence代表 取締役)	マーケティングの中に、社会 奉仕のアイデアを取り入れ、 それをうまく組みあわせるこ とによるマーケティング手 法の実践的アドバイス
Apr/2010	経営者フォーラム	グローバル化とロー カリゼーション	渡辺泰邦 (元Fuji Film Manufacturing, Inc.社長)	日系企業のトップは、異なる 言葉・宗教・習慣・Nick Name等の環境の中をどうマ ネージするか
Apr/2010	経営者フォーラム	日系企業のグローバ リゼーション化を成功 させる秘訣	平井Mitsuo (元IBMシニアアドバイザー)	日本企業のグローバル化に 関するアドバイス

May/2010	経営者フォーラム	知的財産の活用は日系企業の成功の鍵	多賀利明 (日米経営センター所長、元ペンシルバニア大学ウフォートン校教授)  大橋弘昌 (Ohashi & Horn LLPパートナー) 内藤博久 (Office of Hirohisa Naito 弁護士) 渡辺泰秀 (長島・大野・常松法律事務所パートナー)	日本の企業は知的財産の活用が下手だと言われている。その活用の実践的なアドバイス
May/2010	経営者フォーラム	米国のハイテクベンチャーとの提携を希望する企業への提言	鶴亀 彰 (Business Café Los Angeles, Inc, 社長, California Coordinator, Inc. 社長)	米国のハイテクベンチャーとの提携の仕方の実践的アドバイス
Jun/2010	実務担当者向けセミナー(ワークショップ)	米国のビジネスにおける交渉術	大橋弘昌 (Ohashi & Horn LLPパートナー)	米国人相手の交渉は、言葉の問題のほかに文化的な違いもあり、難しい。如何に交渉で有利に自分の立場を納得させるかの実践的なアドバイス
Jun/2010	実務担当者向けセミナー	米国のビザ取得の問題	加藤恵子 Office of Keiko Kato 弁護士)	米国で働く為には、ビザは不可欠であり、如何にして速やかに働けるビザを取得できるかの実践的アドバイス
Jul/2010	経営者フォーラム	米国企業の経営戦略と日本企業の経営戦略	多賀利明 (日米経営センター所長、元ペンシルバニア大学ウフォートン校教授)	米国のトップ企業の成長戦略の変化と日系企業の成長戦略の相違点についての分析と実践的なアドバイス
Jul/2010	実務担当者向けセミナー	米国の会計、税務—最近の動向	山口 猛他	米国の会計規準も徐々に国際会計規準へ移行することが決まっており、税法は大統領が変わるたびに改正されるが、その解説
Aug/2010	経営者フォーラム	松下流の経営戦略—好況良し、不況又良し	岩谷英昭 (元米国松下電器会長)	松下電器の経験を基に、独特の松下独特の経営戦略をアドバイス

Aug/2010	ワークショップ	日系企業の業務改善を如何に成功させるか	鈴木一広 (KT Net LLC代表, 元デンソー米国副社長、ア スモ米国社長)	米国の日系企業の業務改善は十分に行われているか。業務改善についての会社側からとコンサルタントの側からの実践的なアドバイス
----------	---------	---------------------	---	--